

Az Enterprise Europe Network (EEN) szolgáltatási köre

Innovációtámogató szolgáltatások

Az innováció nem csupán a termékínálat fejlesztésére terjed ki, jelen van a belső folyamatok kialakításában, a szolgáltatások fejlesztésében.

A tudatos innovációra törekvés és tervezés nagyban hozzájárul a vállalkozások versenyképességének növeléséhez. Innovációs tanácsadóink felméri a vállalkozás tapasztalatait, erőforrásait és javaslatokat tesznek a rövid-, illetve középtávon kivitelezhető fejlesztésekre.

Tanácsadásunk kiterjed a szellemi tulajdon-védelmi kérdésekre, termékek, szolgáltatások stb. hazai és külföldi védelmére.

Tanácsadóink hazai és nemzetközi szinten is kiterjedt kapcsolatrendszerrel rendelkeznek, így hatékony támogatást tudnak nyújtani technológiatranszfer esetén is.

Finanszírozással kapcsolatos tanácsadás

A vállalkozások egyik, ha nem a legfontosabb kérdése, hogy hogyan finanszírozzák tevékenységüket, beruházásaikat. Tanácsadóink naprakész információkkal rendelkeznek a hazai és az uniós pénzügyi forrásokról.

Vállalkozásra szabott tanácsadásunk során segítünk kiválasztani az elérni kívánt célokhoz megfelelő finanszírozási formát és forrást, legyen az hitel, pályázati forrás vagy kockázati tőke.

Tájékoztató rendezvényeinken általános információkat nyújtunk az aktuálisan elérhető finanszírozási programokról.

A hálózat belső és külső tanácsadók segítségével folyamatosan nyomon követi a már működő és az újonnan alakult vállalkozóknak szóló pénzügyi finanszírozási lehetőségeket, legyen az hitel, pályázati forrás vagy kockázati tőke, és ezekről tematikus rendezvényeken, rendszeres hírlevélben tájékoztatja is a vállalkozókat.

Kapacitásbővítő szolgáltatások KKV-k számára

A kapacitásbővítő szolgáltatások keretein belül vállalkozásra szabott tanácsadást biztosítunk a hazai kkv és startup vállalkozások vezetőinek. Tanácsadóink nem csupán az üzleti modell kialakításában, a növekedési stratégia felállításában nyújtanak tanácsot, de a Hálózaton keresztül nemzetközi jó gyakorlatokat és üzleti lehetőségeket is elérhetővé tesznek.

A személyes tanácsadáson túl keresse képzési és kapcsolatépítési alkalmainkat! Az e-learning tananyagokat úgy alakítottuk ki, hogy önállóan, rugalmasan feldolgozhatóak, míg szakmai workshopjainkon, szemináriumainkon a piaci szereplők tapasztalataiból sajátíthat el új, értékes ismereteket.

Forduljon hozzánk bizalommal növekedési terveivel, generációváltáshoz kapcsolódó kérdéseivel, hatékonyságnövelés vagy minőségbiztosítási törekvéseivel!

Fenntarthatóságot támogató szolgáltatások

A vállalati fenntarthatóság túlmutat a környezettudatos működésen. Fenntarthatósági szolgáltatásaink célja az ENSZ által meghatározott Fenntarthatósági célok és gyakorlati alkalmazásuk megismertetése. Ide tartozhat a megújuló energiák alkalmazása, az erőforrások hatékony felhasználása, a hulladékgazdálkodás újragondolása, vagy akár olyan rendszerek bevezetése, melyek segítenek a szén-dioxid-kibocsátás mérésében.

Tanácsadóink egy fenntarthatósági felmérés keretében megvizsgálják a vállalkozás szinte valamennyi területét és akciótervet dolgoznak ki, mellyel már rövid- és középtávon is javítható a vállalkozás költséghatékonysága és versenyképessége.

A fenntarthatóság felé vezető úton elkísérjük a kapcsolódó finanszírozási lehetőségek feltérképezésétől a jogi vagy bürokratikus akadályok leküzdésén át a legígéretesebb partnerek felkutatásáig.

Digitalizációt támogató szolgáltatások

A digitalizáció az egyik legfontosabb kihívás az európai kkv-k számára, amelyet a COVID-19 járvány tovább erősített. A vállalkozások ezirányú fejlesztése hozzájárul egy ellenállóbb, digitális és fenntartható gazdaság kialakításához.

A vállalati digitalizációt támogató szolgáltatáscsomagunk keretében a digitális kompetenciáinak felmérésétől kezdve az átállást elősegítő gyakorlati/szakmai anyagok és eszközök rendelkezésre bocsátásával, magasabb szintű együttműködések szervezésével, digitalizációs projektekhez finanszírozás keresésével támogatjuk a hazai KKV-kat.

Európai Egységes Piacjal kapcsolatos szolgáltatások

Az európai egységes piac az EU egyik legnagyobb vívmánya. Lendületet adott a gazdasági növekedésnek, és megkönnyítette az európai vállalkozások mindennapi életét, de az áruk, a

szolgáltatások, a tőke és a személyek szabad mozgása még mindig nem működik zökkenőmentesen. Szakértőink segítenek eligazodni az egységes piacon érvényes uniós jogokkal kapcsolatos vállalkozói kérdésekben.

Célunk, hogy elhárítsuk az akadályokat az EU belső piacán kereskedő, termelő, piacra lépő és határokon átnyúló szolgáltatásokat nyújtani kívánó vállalatok előtt, és megkönnyítsük számukra az üzleti tevékenységet. Az adott szakterületet jól ismerő tanácsadóink naprakész információkkal rendelkeznek többek közt a határokon átnyúló áruszállítás, szolgáltatások és munkavállalók kiküldetése, cégalapítás EU tagállamban, CE-jelölés, szabványosítás, termék-megfelelőség, REACH, e-kereskedelem, kísértékű követelés behajtása az uniós területén és számos más vállalkozást érintő témában.

SME Feedback - Az Ön hangja Európában

Az Európai Unió számos olyan irányelvet, ajánlást, és egyéb jogi dokumentumot tesz közzé nap mint nap, ami a hazai kkv-k mindennapi működését is érinti.

Annak érdekében, hogy egy szabályozás minél nagyobb mértékben kövesse a piaci szereplők igényeit, az Európai Bizottság időről időre felhívást tesz közzé SME Feedback néven. Az Unió vállalkozásfejlesztési szerveként eljuttatjuk a kérdőíveket a hazai vállalkozásokhoz. Töltse ki Ön is a felméréseket, hallassa hangját az Unióban is!

Nemzetköziesedést támogató szolgáltatások

A nemzetközi növekedés nagy potenciált rejt a vállalkozások számára, ám az első sikerek eléréséhez elengedhetetlen a tudatos tervezés. Tanácsadóink vállalkozásra szabottan segítik a hazai kkv vezetőket a külpiazi célok meghatározásában, a külpiazi szereplők azonosításában és megszólításában.

A nemzetköziesedés számos esetben nem exportot, hanem a beszállítói lánc határokon átnyúló kiterjesztését jelenti. A nemzetközi Hálózat kapcsolatrendszerén keresztül támogatjuk a hazai vállalkozásokat megbízható, hosszú távú partnerek felkutatásában.

A szakterületet jól ismerő kollégáink díjmentesen biztosítanak információt - több egyéb szolgáltatás mellett - harmadik országot érintő cégalapítási, kifizetési, adózási, vámügyi és szállítmányozási kérdésekben, szerveznek nemzetközi piacra lépési tréningeket, valamint sektorspecifikus üzletember-találkozókat.

Nemzetközi üzleti, technológiai és pályázati partnerkeresés

Egy új piacra való belépés sikerének a kulcsa a helyi fogyasztók megismerése, a megfelelő partnerek megtalálása és megszólítása. A több mint 60 országban működő Hálózat helyi munkatársai szakértelmükkel és kapcsolatrendszerükkel támogatják a vállalkozások nemzetközi partnerkeresését.

Nyilvános adatbázisunk több ezer ellenőrzött üzleti ajánlatot tartalmaz. A nemzetközi konferenciák és szakvásárok mellé szervezett üzleti rendezvényeinken egy nap alatt akár 10-15 új partnerrel is tárgyalhat és számos potenciális ügyféllel találkozhat. Szakmai tanulmányútjaink során ország-, és iparág-specifikusan támogatjuk az új üzleti kapcsolatok kialakítását.

Szolgáltatásaink nem csupán az export-import területén segítik elő a külpiaaci kapcsolatokat, de lehetőséget nyitnak nemzetközi technológia transzfer, illetve kutatás-fejlesztési programokba való bekapcsolódásra is.